



Dem  
Lockdown

Juni 2020 #04

zum Trotz

## Physical statt

### Social Distancing

Um die Ausbreitung des Virus' einzudämmen, benötigen wir kein *Social*, sondern *Pyhsical Distancing*. Unsere Hybrid-Lösung hilft Ihnen dabei, den Kundenkontakt fortzuführen und sogar zu intensivieren, ohne dass Sie die Einbussen des *Social Distancing* bezahlen müssen. Effizient und unkompliziert können Sie die Beratung remote durchführen – einfach im CRM+JOURNAL den Kunden wählen und via

**Hybrid** ▶ die Hybrid-Beratung starten.

Die Krise bringt einen grossen Vorteil: Kunden legen mehr Wert auf Verlässlichkeit. Wenn Sie Ihren Kunden zeigen können, dass Sie auch unter erschwerten Umständen ein verlässlicher Partner bleiben, verschaffen Sie sich einen immensen Wettbewerbsvorteil.

Advice Online AG  
Kesslerstrasse 1  
9000 St. Gallen



www.adviceonline.ch  
kontakt@adviceonline.ch  
+41 71 223 20 60

Der Ausbruch des COVID-19 und die

darauffolgenden Restriktionen des Bundesrats haben uns alle schwer getroffen. Mittlerweile scheint sich ein modifizierter Alltag einzupendeln. Schlagwörter wie *Social Distancing*, *Homeoffice*, *Flatten the Curve* und dergleichen dominieren unser tägliches Dasein. **Das persönliche Kundenmeeting kann – wenn überhaupt – nur noch sehr umständlich geführt werden.**

Umdenken ist nun gefragt. Das kurzfristige Überleben des Lockdown ist in einem ersten Stadium geschafft. Langfristig sehen sich jedoch Unternehmen mit der Frage konfrontiert: «*Wo liegt die Zukunft? Und welche Massnahmen muss ich als Unternehmer beschliessen, um im Umfeld der langfristigen Auswirkungen des COVID-19 erfolgreich zu sein?*»

Diese Fragen blicken in mögliche Zukunftsszenarien und sind auf einer visionären Ebene angelegt. Niemand kann die langfristigen Folgen exakt vorhersagen. Eines ist jedoch sicher: Im Falle der Digitalisierung hat sich die Krise als Trendbeschleuniger gezeigt. Die Zukunft liegt in der digitalen Welt – online und remote.

### Der simple AO-Hybridprozess



[www.hypoteq.ch](http://www.hypoteq.ch)

«Einfach – kompetitiv – schnell» lautet das Credo von HYPOTEQ.  
Auf Basis der Advice Online-Technologie und unserem  
Finanzieren-Prozess wurde der HYPOTEQ Prozess entwickelt.

In offizieller Partnerschaft mit Credit Exchange – der ersten Schweizer Börse für Hypothekarkredite – stellt HYPOTEQ die Schaltzentrale zwischen unabhängigen Vermittlern und den Kapitalnehmern dar. Heutzutage wächst der Hypothekenmarkt jährlich um rund 5 %. Dabei wird das grösste Volumen von Banken abgewickelt. Die Hypoteq AG macht den Markt für kleinere und mittlere Vermittler attraktiv – sprich – es bilden sich neue Geschäftsmöglichkeiten sowie weitere Einnahmequellen für Broker, unabhängige Vermögensverwalter, Treuhänder und weitere Finanzdienstleister. Wir ermöglichen Ihnen über HYPOTEQ, ein neues Standbein aufzubauen.



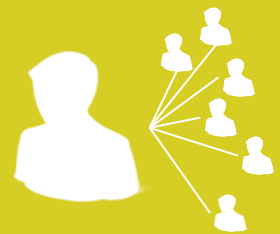
**Weitere Pluspunkte:**

- Auftritt in Ihrem eigenen Design.
- Wir vermitteln Ihnen Leads.
- Sie binden Ihre Kunden aktiv und betreiben Cross-Selling.
- Sie verfügen über eine neue Einnahmequelle.
- Kompletter Prozess von Beratung bis Abschluss in einem Tool erfasst.

**Unser Angebot**

Wir ermöglichen Ihnen die einfache und lukrative Partizipation am Hypothekarmarkt:

Sie verfügen über ein Kundennetzwerk.



Sie nutzen unsere geschützte und zertifizierte Umgebung.

Sie beraten Kunden, schlagen Finanzierungs-lösungen vor und schliessen die Hypothek direkt ab.



- 1** Ihre Kunden haben gute Konditionen.
- 2** Sie bieten neu auch Hypotheken an.
- 3** Sie haben eine neue Einnahmequelle.

[www.hypoteq.ch](http://www.hypoteq.ch)

Sie können Ihren Kunden innerhalb von wenigen Sekunden den effektiven und besten Zinssatz präsentieren. Die Offerte steht in Echtzeit nach nur 10 – 30 min Aufwand zur Verfügung.



**071 223 20 60**  
**kontakt**  
**@adviceonline.ch**

*Wir sind für Sie da!*

Für die Advice Online  
AG spielt es keine Rolle, ob Corona  
oder nicht. Auch in Krisenzeiten sind wir zu 100% für  
Sie da: per E-Mail, Telefon & Skype.