



November 2019 #03

Fakten von der Front.

Auch hier danken wir Lars Bittel nochmals für die hervorragende Arbeit.

Lars hat sich im Zuge der Bachelor Thesis ein Grundlagenwissen zum Thema Fidleg erarbeitet, das beeindruckend ist und all diese Aspekte ebenfalls in die Thesis einfließen lassen.

Sobald das Abstrakt seiner Arbeit online abrufbar ist, werden wir Sie gerne wieder informieren. Und sollten Sie Interesse an der kompletten Arbeit haben, dürfen Sie uns gerne kontaktieren.

Bildung ist ein hohes Gut. Aus diesem Grund unterstützen wir beginnend im November 2018 die Bachelor Thesis von Lars Bittel, einem Absolventen der Fachhochschule St. Gallen.

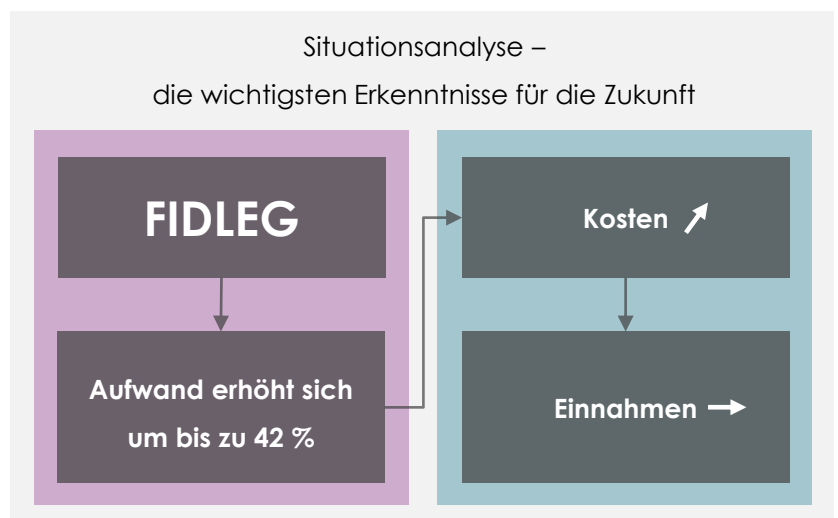
Das Ziel war, die Bedürfnisse von unabhängigen Vermögensverwaltern (UVV) betreffend Prozessdigitalisierung zu analysieren. Die Erkenntnisse daraus sind nicht nur für uns interessant, sondern auch für Sie – schliesslich stellen in der Schweiz rund 80 UVV *pro Jahr* die Tätigkeit ein.

Am 19. Juli 2019 wurde die Bachelor Thesis unter dem Titel **«Marktanalyse zur Prozessdigitalisierung von unabhängigen Vermögensverwaltern für die Advice Online AG»** von Lars Bittel, dem Verfasser, eingereicht und hervorragend bewertet. Um fundierte Ergebnisse zu erzeugen, wurden eine Situationsanalyse, diverse qualitative Interviews sowie eine Online-Umfrage (quantitative Analyse) durchgeführt.

Advice Online AG
Kesslerstrasse 1
9000 St. Gallen



www.adviceonline.ch
kontakt@adviceonline.ch
+41 71 223 20 60

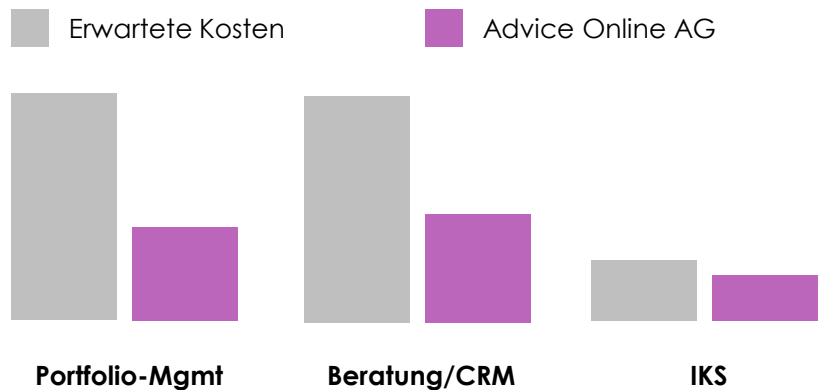


Ergebnisse:

Wichtig für uns war: Was wünschen sich bestehende und potentielle Kunden. Die nachfolgenden Darstellungen zeigen, ob und wenn ja, wie nahe wir am Puls der Zeit sind.

Kostenvergleich Projekt & Lizenz

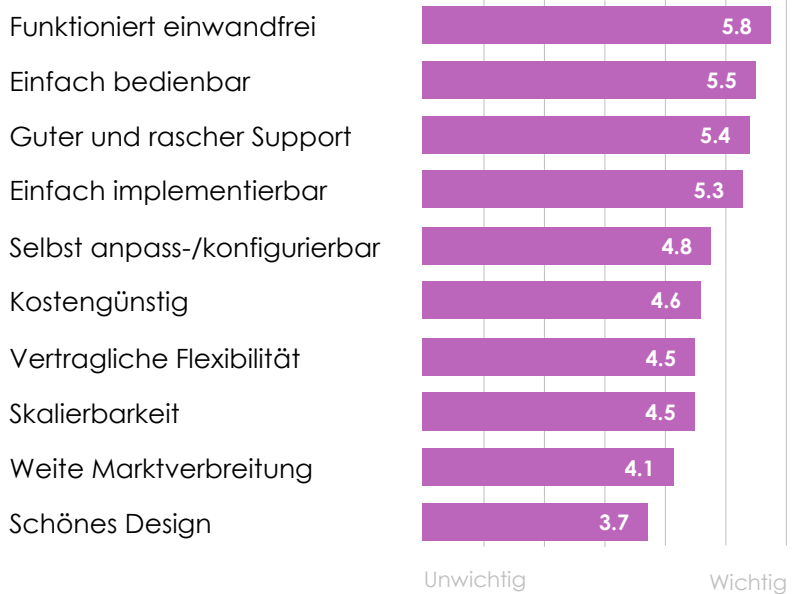
Eine Frage war, die Erwartungen und Bereitschaften von UVV für Projekt- und Lizenzkosten verschiedener Tools zu definieren. Die Darstellung rechts zeigt, wie unsere Lösungen im Vergleich zu den Erwartungen stehen.



Wichtigkeit von Eigenschaften

Eine weiterer zentraler Punkt, der aus der Marktforschung herauskristallisiert werden konnte, sind die Eigenschaften, welche von UVV nach deren Wichtigkeit bewertet wurden.

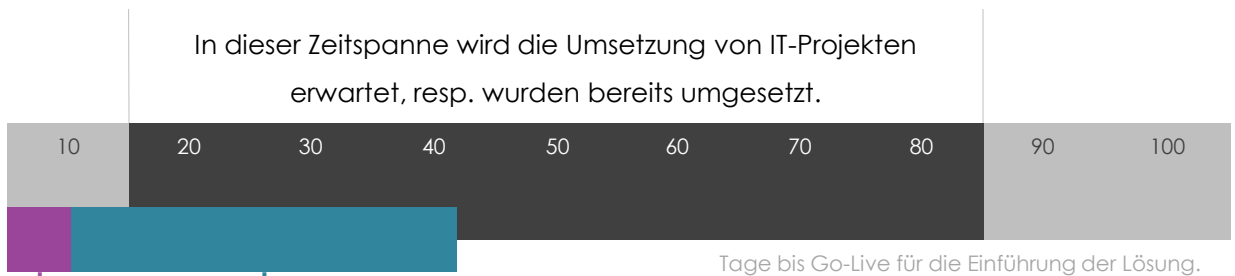
Wenn Sie den Eigenschaften eine ähnliche Wichtigkeit zusprechen, dann haben Sie und die Advice Online AG bereits dieselben Prioritäten gesetzt.



Der oberen Darstellung stellen wir Fakten bezüglich der Advice Online AG gegenüber:

100 % Uptime seit Juni 2013. In 5 ½ Jahren nur 6 Support-Anrufe. Banken können in bis zu 2 Tagen ausgerollt werden, UVV in einem Tag. Die ganzen Lösungen können durch Kunden selbst konfiguriert werden. Ihre preislichen Vorzüge infolge hoher Skalierbarkeit sind weiter oben illustriert. Kündigungsfrist ab einem Monat. Alles an der Lösung kann für Sie individuell angepasst werden.

Auch wollten wir erfahren, mit welchen Umsetzungsfristen UVV deren Digitalisierungsprojekte planen, resp. welche Erwartungen auf dem Markt zu finden sind.



Individualisierbares Basismodul.

Unsere Dienstleistung besteht aus einer Standard-Software, die weitgehend individualisierbar ist. Um dieses Grundgerüst auszurollen, brauchen wir nur wenige Werkzeuge. Dabei fallen neben der Lizenzgebühr keine weiteren Kosten an. Ein schneller und unkomplizierter Prozess für unsere Kunden.

Inklusive spezifischer Entwicklungsvereinbarung.

Falls Sie Anpassungen des Basismoduls wünschen, schliessen wir eine Entwicklungsvereinbarung ab. Dabei werden Ihre Wünsche individuell für Sie umgesetzt. Die Dauer hängt vom Umfang ab.

Wichtig: Sie besitzen bereits mit dem Basismodul uneingeschränkten Zugriff auf die gesamte Software.

Unser Ziel

Unser Konzept ermöglicht Ihnen eine schnelle und individualisierbare Lösung, die kostengünstig und flexibel ausgestaltbar ist. Auf diesen Grundpfeilern, und unsere bisherigen Erfahrungen bestätigen dies, entstehen solide Kundenbeziehungen. Die Gründe?

- **Schnelle Time-to-Market**
- **Klare Kostenübersicht und einfache Budgetierung**

071 223 20 60

kontakt

@adviceonline.ch