

Rollout: **06.04.2026**

Inhalt

1. Neues Design
2. Firmen-Dashboard
3. Kunden-Dashboard
4. KYC & Link zum Berater
5. Worldcheck inkl. Sanktionslisten & Adverse Media
6. Kenntnisse & Erfahrungen visuell integriert
7. Cashflow-Planung auf Stufe Kunden und auf Stufe Firma
8. Quicklists und Direktlinks zu Schlüsselthemen
9. Prozess (Anlegen/Finanzieren)

Spezial

- Die «MERLIN» Applikation für Bankdatenbezug.
- «SENTINEL» - die Advice Online IKS-Lösung.

Advice Online AG
Neugasse 46
9000 St. Gallen

www.adviceonline.ch
kontakt@adviceonline.ch
+41 71 223 20 60

«Neue Welt»

Mit der **Version 12.0** bieten wir:

1. Weiterhin konsequent den Min-to-the-Max-Ansatz. Wir bieten all das, was der Regulator wünscht, und wir bieten das einfach, effizient und wirtschaftlich an.
2. Wir erlauben neu, an jeder Stelle des Tools zu jedem Schlüsselthema zu springen. Vom CRM ins VISU. Vom VISU ins CRM, usw. Keine 'Transit-Klicks' mehr. Ein Klick, um überall hinzukommen.
3. Kein grosses Umgewöhnen ist nötig. D.h. rein Funktional sind alle bisherigen Themen noch genau gleich – einfach im neuen Gewand und selbst das neue Gewand orientiert sich an der bisherigen Masken-Gestaltung.
4. Viele neue Module und Sichten, speziell mit dem Dashboard und der 360°-Kundensicht, wurden integriert. Damit bietet die Applikationen einen holistischen Blick auf alle Kunden, einzelne Kunden, regulatorische Themen und Portfolio-Themen.

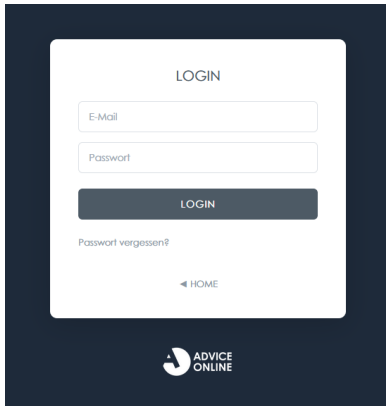
Sofort 100 % rausholen:

1. Login → CRM-KYC → bei den eigenen CRM sich als **Kunden-verantwortliche/n** im Dropdown auswählen.
2. Auch im CRM-KYC → Oben bei **Kategorisierung** die Kundenart zuweisen und falls nötig **GmeR** aktivieren.
Done.

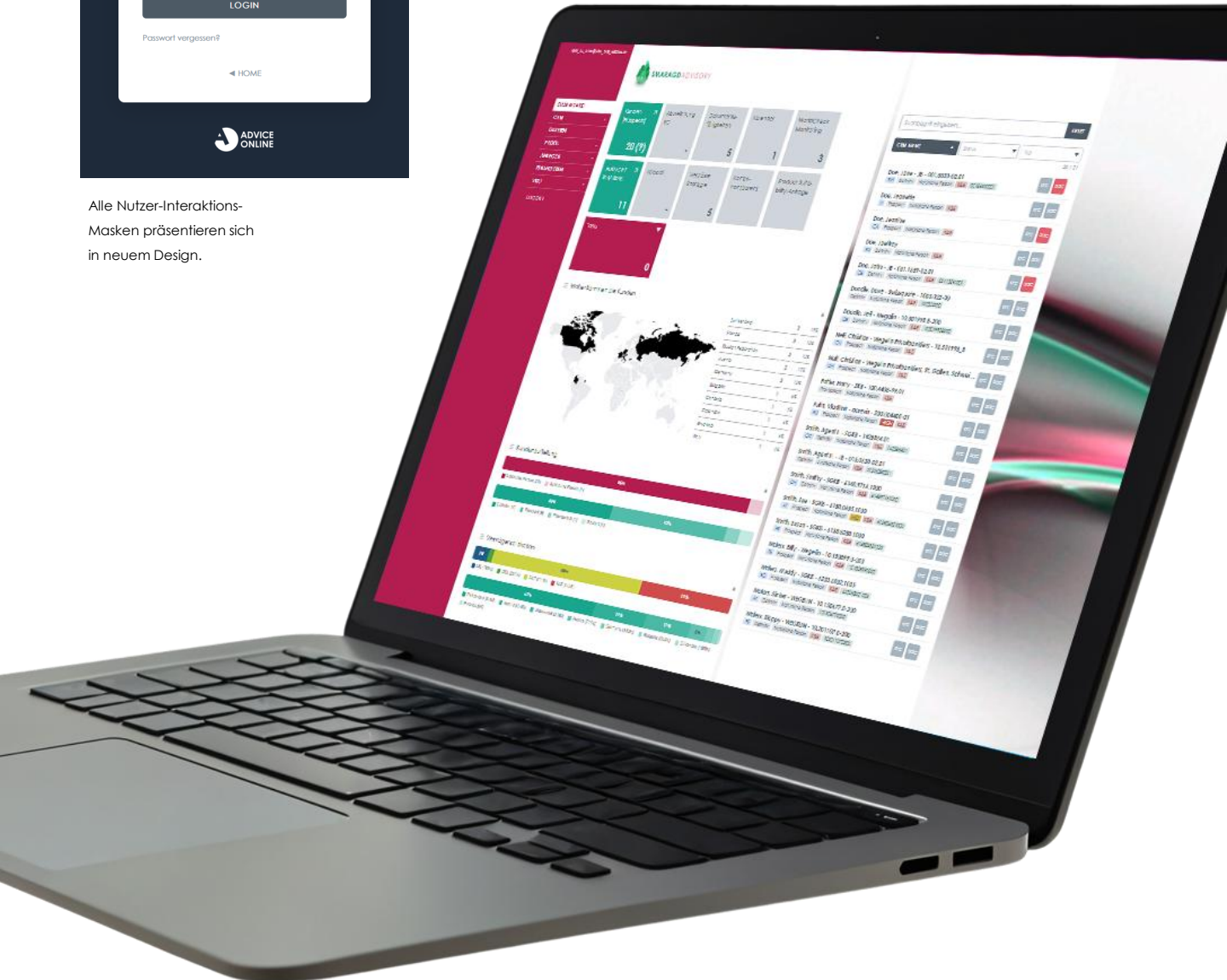
Neues Design

Auch die V12 transportiert die eigene Farbenwelt – jetzt noch markanter als vorher.

Alle Nutzer können beim Dashboard und beim Kunden-Dashboard die Anordnung aller Themen frei definieren: Alle Themenbereiche können verschoben arrangiert und ausgeblendet werden.



Alle Nutzer-Interaktions-Masken präsentieren sich in neuem Design.

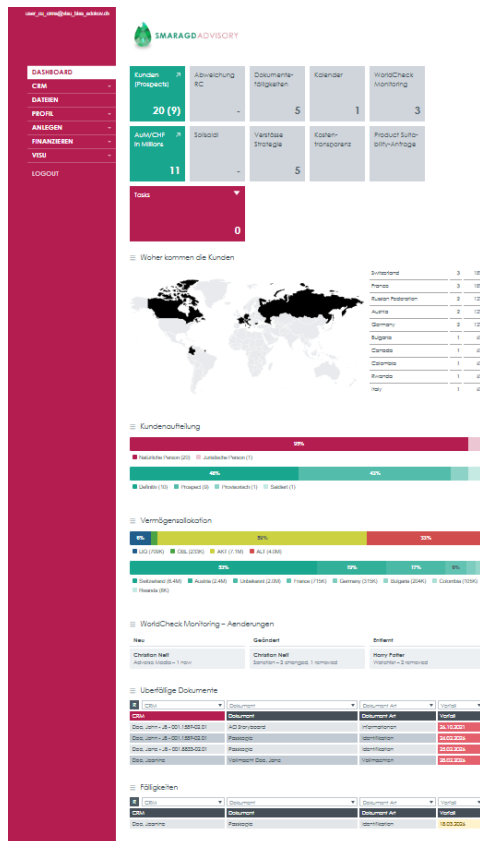


Design CRM

Die Navigation rahmt den Inhalt der verschiedenen Themen nicht mehr ein – sie ist nach links gewandert. Dazu erlaubt die Navigation, jederzeit alle Themen direkt anzusteuern.

bisher

neu



Alle Navigationspunkte sind links angesiedelt.

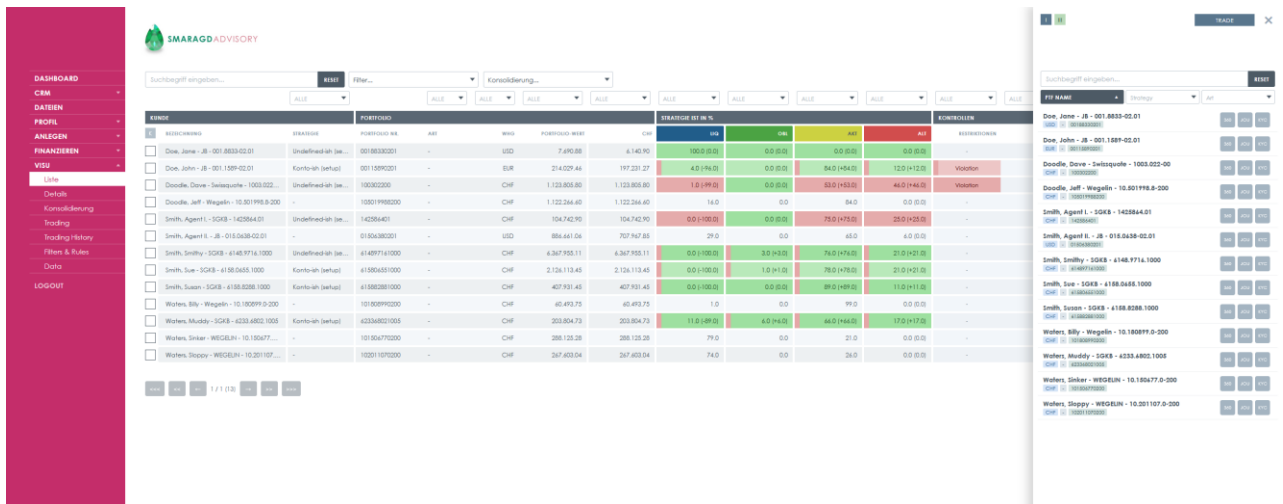
Das Dashboard konsolidiert Tagesgeschäft- und Regulatorisch-relevante Inhalte.

Die Quick-List erlaubt das effiziente suchen, filtern und Damit-Arbeiten.

Design ViSU

Auch ViSU präsentiert sich im neuen Design. Dabei haben wir darauf geachtet, die Applikation schlanker zu gestalten und auch mit einer Quicklist zu versehen für effiziente Bedienung.

neu



The screenshot displays the ViSU application interface. On the left, there is a navigation menu with options like DASHBOARD, CRM, DATEN, PROFIL, ANAGEN, FINANZIEN, VISU, and LOGOUT. The main area shows a table of portfolios with columns for EINRICHUNG, PORTFOLIO, STRATEGIE IN %, and KONTROLLEN. A search bar and filter options are at the top. On the right, a 'Quicklist' is visible, showing a list of portfolios with buttons for each, allowing for quick navigation.

Alle Navigationspunkte sind links angesiedelt.

Die Liste zeigt fortan ausschliesslich die konsolidierte SAA-Sicht, mit den Abweichungen in Klammern. Wie bisher sind SAA-Verstösse rot und positive Checks grün. Wenn ein Verstoß begründet wird, kann auch gleich eine **Gültigkeitsdauer** für ein Overruling hinterlegt werden. Während dieser Zeitdauer wird der Verstoß nicht mehr als ebensolcher angezeigt, sondern ist grün eingefärbt mit roter Markierung.

Beim Klick auf ein grünes Feld können Nutzer die **Allokation speichern**. Dies bspw., um nach Rebalancing infolge von Verstößen durch bspw. Marktschwankungen den erfolgreichen Status im Journal des Portfolios zu loggen.

Dasselbe gilt auch bei Restriktionen. Entsprechend können im Bereich **SAA** und bei den **Kontrollen** die Spalten auch nach «Overruling» gefiltert werden.

Alle Portfolios sind auch in ViSU durch eine Quicklist direkt ansteuerbar. Durch die zusätzlichen Themenboxen rechts kann auch mit nur einem Klick vom Portfolio zu allen CRM-Schlüsselthemen gewechselt werden.

Die  vs -Sicht erlaubt es, zwischen den eigenen Portfolios und allen Portfolios aller freigegebener CRM zu wechseln. Damit dies funktioniert, sind bei allen Kunden-CRM, die mit einem Portfolio verlinkt sind, die **Kundenverantwortlichen** im Dropdown im KYC zuzuweisen.



The dialog box is titled 'Begründung Verstösse & Allokationen'. It contains fields for 'Verstoß', 'SAA-Verstoß', 'Datum', and 'Begründung abgeben...'. There are 'Abbrechen' and 'Speichern' buttons at the bottom.



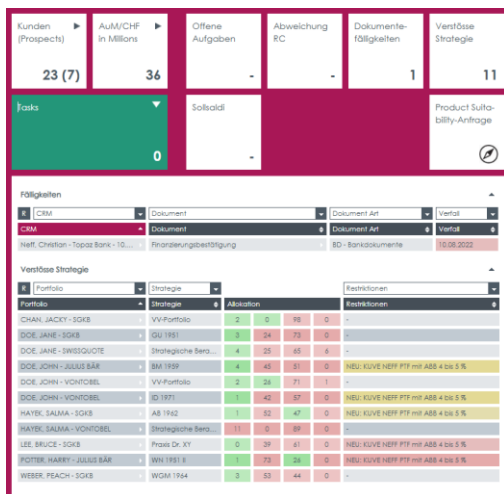
The table shows portfolio data with a tooltip for 'OVERRULING AKTIV'. The tooltip contains the following information:

ERFASST VON	
ERFASST AM	02.04.2026
GÜLTIG BIS	02.05.2026
BEGRÜNDUNG	Test

Firmen-Dashboard

Das Dashboard präsentiert neu viele neue Themen puncto Kundenaufteilung, globale Verteilung, Darstellung und Allokation aller verwalteten Vermögenswerte, Veränderungen aus dem täglichen Worldcheck-Monitoring.

bisher

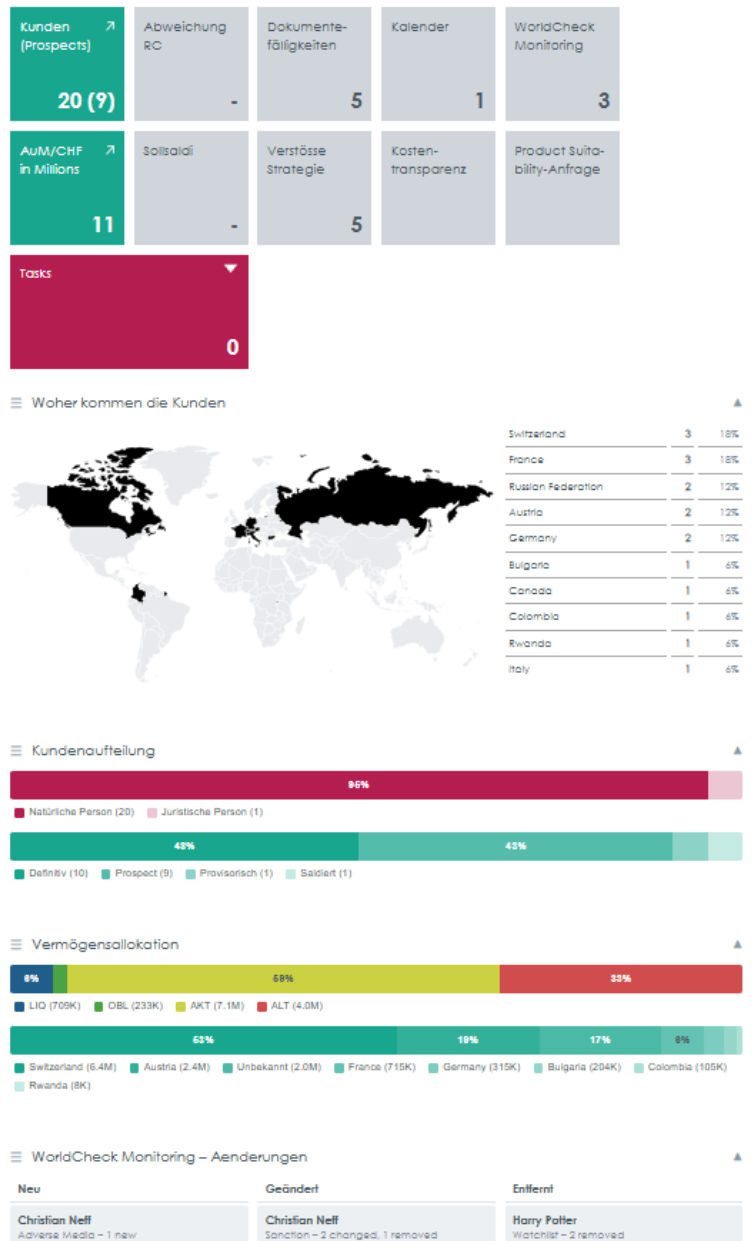


Klicks auf die **Länder im Globus**, die **Länder der Tabelle** und die **Bereiche bei der Kundenaufteilung** filtern automatisch die CRM-Liste.

Bei importierten Portfolios wird die Allokation konsolidiert präsentiert.

Findet das tägliche Monitoring aller Scans mit aktiviertem **DAILY**-Check eine Veränderung, wird dies im Dashboard avisiert.

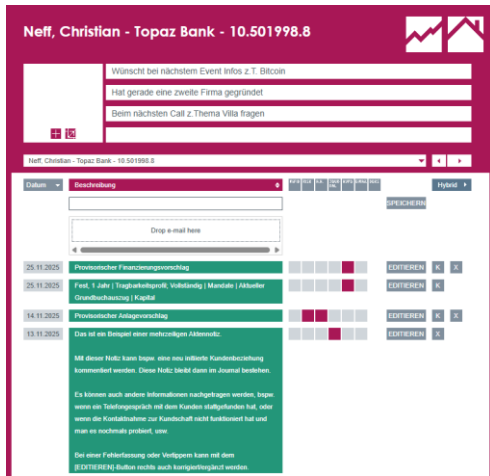
neu



Kunden-Dashboard


Diese komplett neue Seite zeigt alles für die Kundenbetreuung relevante: Portfoliodetails, K&E Details und – Applizierung auf das Portfolio, letzte Aktionen, gültige Profilierungen, Cashflow-Planning und Details aus dem täglichen Monitoring.

bisher



neu

Persönlich



BEARBEITEN

- WÜNSCHT BERATUNG ZU ETHIK-ANLAGEN
- NOTIZ 2...
- NOTIZ 3...
- NOTIZ 4...

Regulatorisches

WORLDCHECK	K&E	STATUS	KUNDENTYP
NO HIT 30.07.2021	K&E vorhanden	Definitiv	Natürliche Person

STRATEGIE
VV Mandat C

Client Lifecycle Radar

100% - Abgeschlossen	3 OK	0 WARN	0 OPEN
----------------------	------	--------	--------

- OK Advisory Report Report gespeichert.
- OK Portfolio Invested investiertes Vermögen: S'340'403
- OK K&E K&E Daten vorhanden.

Portfolio

Tiefes Risiko	Mittleres Risiko	
---------------	------------------	--

Liquidität	120'425	2.2%
Tiefes Risiko	1'375'339	25.7%
Mittleres Risiko	3'629'412	67.7%
Hohes Risiko	235'427	4.4%
Total	5'340'603	100.0%

PIP

Betrag (CHF) Inflow Investment Active Notiz... ERSTELLEN

STATUS	DIRECTION	AMOUNT	REASON	NOTE	ACTIONS
ACTIVE	▲ INFLOW	340'000	Investment	Testeintrag 05.04.	EDIT X
ACTIVE	▲ INFLOW	1'200'000	Mortgage increase	So und so.	EDIT X
REALIZED	▲ INFLOW	450'000	Investment	Test GA	EDIT X

Letzte Journaleinträge

- 05.04.2026 Visu: Allokation speichern
- 05.04.2026 Hypo Fest | ZINSPROFIL; Fixer Zins | Kapital | Zyklus
- 05.04.2026 VV Mandat C; CHF; 2'500'000 | Anlegerprofil; Hoch | MiFD | Mandate | VV-Mandat
- 05.04.2026 Provisorischer Finanzierungsvorschlag
- 04.04.2026 Journaleintrag mit mehrzeiligem Inhalt. Kein Aufklappen nötig, damit auf einen Blick alles sichtbar ist und die Arbeit damit vereinfacht wird. Journaleintrag mit mehrzeiligem Inhalt. Kein Aufklappen nötig, damit auf einen Blick alles sichtbar ist und die Arbeit damit vereinfacht wird. Journaleintrag mit mehrzeiligem Inhalt. Kein Aufklappen nötig, damit auf einen Blick alles sichtbar ist und die Arbeit damit vereinfacht wird.

Letzte Profilierungen

- 26.01.2023 ESG-Präferenz MITTEL ESG-Präferenz Fragebogen
- 05.04.2026 VV Mandat C; CHF; 2'500'000 | Anlegerprofil; Hoch | MiFD | Mandate | VV-Mandat Fragebogen (show)

Offene Validierungen

Keine offenen Validierungen

WorldCheck Monitoring

Keine offenen Monitoring-Änderungen

Regulatorischer Zusammengug. Der **Klick auf K&E** entfaltet die Matrix, die im Prozess ausgefüllt wurde. Diese Werte werden dann bei Beratungsmandaten für die Prüfung der K&E der Strategie herangezogen.

Unterschieden in PROSPECT und DEFINITIV. Der Prospect-Status wird mit Onboarding-relevanten Themen repräsentiert, der Definitiv-Status mit Anlage-Themen – siehe rechts.

Ist ein Portfolio importiert? Dann werden hier alle Details gezeigt: Die Allokation und wenn es aufgeklappt wird, jede Einzelposition mit allfälligen K&E-Verstößen.

Nutzer können bei jedem CRM geplante Cashflows erfassen und klassifizieren. Alle Pläne aller CRM werden im CRM in der Kategorie «PIP» in der Navigation links konsolidiert präsentiert.


Die letzten fünf Journaleinträge werden auch hier gezeigt, damit der Sprung ins Journal nur in Ausnahmefällen nötig ist.

Die letzten gespeicherten und somit gültigen Profilierungen sind hier gelistet.

Wenn Validierungen konfiguriert sind, zeigt es hier alle Tasks für den eingeloggteten Nutzer.

Veränderungen durch das tägliche Monitoring werden hier angezeigt & Aktionen somit angezeigt.

☰ Persönlich ▲



BEARBEITEN

- WÜNSCHT BERATUNG ZU ETHIK-ANLAGEN
- NOTIZ 2...
- NOTIZ 3...
- NOTIZ 4...

☰ Regulatorisches ▲

WORLD CHECK

NO HIT 30.07.2021

K&E **K&E vorhanden**

STATUS Definitiv

KUNDENTYP Natürliche Person

STRATEGIE

VV Mandat C

☰ Client Lifecycle Radar ▲

100% - Abgeschlossen 3 OK 0 WARN 0 OPEN

- OK Advisory Report Report gespeichert.
- OK Portfolio Invested Investiertes Vermögen: \$'360'603
- OK K&E K&E Daten vorhanden.

☰ Portfolio ▼

Tiefes Risiko Mittleres Risiko Hohes Risiko

Liquidität	120'425	2.2%
Tiefes Risiko	1'375'339	25.7%
Mittleres Risiko	3'629'412	67.7%
Hohes Risiko	235'427	4.4%
Total	5'360'603	100.0%

☰ PIP ▲

Betrag (CHF) Inflow Investment Active Notiz... ERSTELLEN

STATUS	DIRECTION	AMOUNT	REASON	NOTE	ACTIONS
ACTIVE	▲ INFLOW	340'000	Investment	Testeintrag 05.04.	EDIT X
ACTIVE	▲ INFLOW	1'200'000	Mortgage increase	So und so.	EDIT X
REALIZED	▲ INFLOW	450'000	Investment	Test GA	EDIT X

☰ Letzte Journaleinträge ▲

- 05.04.2026 Visu: Allokation speichern E X
- 05.04.2026 Hypo Fest | ZINSPROFIL; Fixer Zins | Kapital | Zyklus E E PDF
- 05.04.2026 VV Mandat C; CHF; 2'500'000 | Anlegerprofil; Hoch | MIFD | Mandate | VV-Mandat E E X PDF
- 05.04.2026 Provisorischer Finanzierungsvorschlag E E X ▶
- 04.04.2026 Journaleintrag mit mehrzeiligem Inhalt. Kein Aufklappen nötig, damit auf einen Blick alles sichtbar ist und die Arbeit damit vereinfacht wird. Journaleintrag mit mehrzeiligem Inhalt. Kein Aufklappen nötig, damit auf einen Blick alles sichtbar ist und die Arbeit damit vereinfacht wird. Journaleintrag mit mehrzeiligem Inhalt. Kein Aufklappen nötig, damit auf einen Blick alles sichtbar ist und die Arbeit damit vereinfacht wird. E X

☰ Letzte Profilierungen ▲

- 26.01.2023 ESG-Präferenz MITTEL ESG-Präferenz Fragebogen
- 05.04.2026 VV Mandat C; CHF; 2'500'000 | Anlegerprofil; Hoch | MIFD | Mandate | VV-Mandat Fragebogen (show) E

☰ Offene Validierungen ▲

Keine offenen Validierungen

☰ WorldCheck Monitoring ▲

Keine offenen Monitoring-Änderungen

KYC & Berater-Verlinkung

Im KYC werden neu zusätzliche Informationen je CRM (Kunden) hinterlegt. Diese hilft für's Filtern, Klassifizieren und das Tagesgeschäft puncto Handhabung.

- 1 Oben gibt es neu das Dropdown **KATEGORISIERUNG**.

KATEGORISIERUNG GMER

Hiermit legen Sie fest, um welche Qualifikationsart der Kundenbeziehung es sich handelt. Für GmeR-Beziehungen gibt es rechts davon auch gleich noch die Möglichkeit, dies mit einer Checkbox festzulegen.

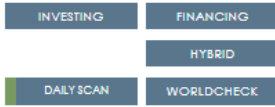
- 2 Neu wird im KYC beim Feld **KUNDENVERANTWORTLICHE/R** im Dropdown ausgewählt, welcher Account der «Manager», sprich, Hauptverantwortliche ist für die Kundenbeziehung.

KUNDENVERANTWORTLICHER

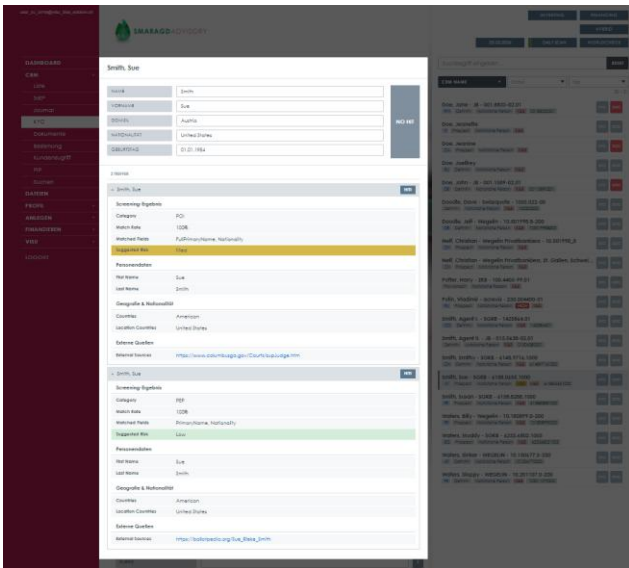
Dies hat einen direkten Einfluss auf die **I** vs **III** Sicht: Quasi eigene CRM werden bei der **I**-Sicht gezeigt. Und die **III**-Sicht zeigt alle dem Nutzer freigegebenen CRM.

- 3 Beim Dropdown **K&E VON...** wird ein CRM ausgewählt, dessen K&E für das geöffnete CRM gelten. Bspw. die K&E des Anlagechefs eines Trusts, da ein Trust selbst keine K&E hat.

1 | Worldcheck initiieren & tägliches («DAILY SCAN») Monitoring aktivieren/deaktivieren.



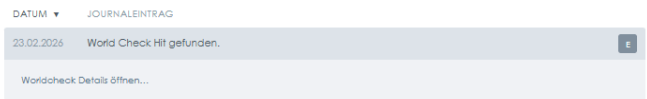
2 | Alle Details aller Hits. Nutzer entscheidet, ob es wirklich **HIT (MATCH)** oder **NO HIT (NO MATCH)** ist.



Worldcheck

Eine neue Funktion: Voll integrierter Worldcheck, Sanktionslisten-Prüfung und Adverse-Media-Scan. Einfach für tägliches Monitoring je Kunde aktiviert. Veränderungen werden in beiden Dashboards prominent avisiert.

3 | Alle Aktionen sind im Journal archiviert. Alle Details des Scans können immer wieder aufgerufen werden.



4 | Das «Risiko» wird im Kunden-Dashboard avisiert und ebenso in der CRM-Quicklist für das Filtering/die Volltextsuche.



5 | Täglich werden mit «Daily» aktivierte (grün) Kunden mit Veränderungen in **beiden Dashboards** avisiert. Das Firmen-Dashboard zeigt die Übersicht:

Neu	Geändert	Entfernt
Christian Neff Adverse Media – 1 new	Christian Neff Sanction – 2 changed, 1 removed	Harry Potter Watchlist – 2 removed

6 | Das Kunden-Dashboard zeigt alle Details. Nach erneutem Scan können die Veränderungen via **REVIEWED**-Button bestätigt werden.



7 | Bei Veränderungen einfach den Scan durchführen und die aktuelle Datenlage neu speichern → Der **SCAN HISTORY**-button listet alle a) bisherigen Scans und b) Monitoring-Meldungen mit Veränderungen für den optimalen Überblick auch und gerade für's Audit.

Cashflow Planung (PIP)

Eine neue Funktion. Im Kunden-Dashboard können Cashflows erfasst, klassifiziert und verwaltet werden. Alle Einträge konsolidieren in der PIP-Maske für die ganze Firma.

☰ PIP ▲

Betrag (CHF)	Inflow ▼	Investment ▼	Active ▼	Notiz...	ERSTELLEN
ACTIVE	▲ INFLOW	250'000	Mortgage Increase	Will keine Ferienwohnung kaufen.	EDIT ×
ACTIVE	▲ INFLOW	400'000	Investment	Firma verkauft. Will Portfolio-Ramp-Up machen.	EDIT ×

In jedem CRM können geplante oder vorhersehbare Ein- und Ausgänge erfasst und verwaltet werden. Konsolidiert werden alle diese einzeln durch die Kundenberater gepflegten Cashflows in der PIP-Maske, bei der auch gefiltert und visualisiert werden kann:

user_cu_crms@visu_biss_edokov.ch

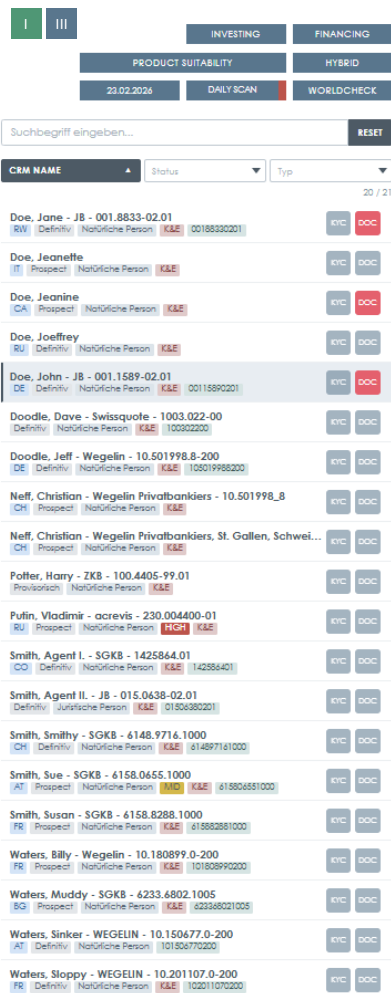
- DASHBOARD
- CRM
 - Liste
 - PIP
 - Suchen
- DATEIEN
- PROFIL
- ANLEGEN
- FINANZIEREN
- VISU
- LOGOUT



Quicklists & Direktlinks zu Themen

Eine komplett neue Funktion und Möglichkeit, jederzeit direkt das Wichtigste über ein Thema zu erfahren, zu filtern, zu durchsuchen und als Navigation zu nutzen. Themenboxen erlauben direktes Springen zu Schlüsselthemen.

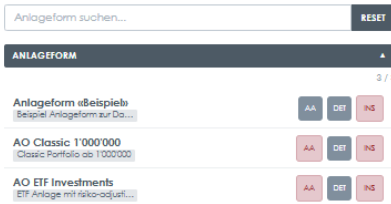
CRM



The CRM dashboard features a top navigation bar with buttons for 'INVESTING', 'FINANCING', 'PRODUCT SUITABILITY', and 'HYBRID'. Below this is a search bar and a filter dropdown menu. The main area displays a list of CRM entries, each with a name, status, type, and a set of colored action buttons (e.g., 'DOC', 'KYC', 'PTF').

Die neue «Action»-Bar mit allen Aktionen für das effiziente Tagesgeschäft. Quick-Filtering per Tasten-Eingabe und mit Direktlinks zu den wichtigsten CRM-Seiten. Zeigt alle kritischen Informationen farblich hinterlegt auf einen Blick über das ganze Kundenuniversum.

Strategien



The 'Strategien' section includes a search bar and a list of investment strategies. Each strategy entry shows its name, a brief description, and a set of colored action buttons.

Auf einen Blick ist sichtbar, welche Anlagestrategie noch nicht korrekt erfasst ist oder Informationen fehlen. Wenn die Details geöffnet sind, kann über die Quicklist blitzschnell zwischen den Strategien und deren Details gewechselt werden.

Instrumente



The 'Instrumente' section features a search bar and a list of financial instruments. Each instrument entry displays its name, details, and action buttons.

Wenn die Details geöffnet sind, kann über die Quicklist blitzschnell zwischen den Instrumenten und deren Details gewechselt werden.



Standardmässig aktiv: Alle CRMs & Portfolios von CRMs, die auf den eingeloggteten Nutzer gelinkt sind, werden dargestellt und deren Inhalte für die Dashboards berücksichtigt.

Der Link zwischen Nutzer und CRMs finden im CRM-KYC statt, über das Dropdown

KUNDENVERANTWORTLICHER

show@adviceonline.ch



Dieser Button aktiviert die Sicht auf alle CRM, die dem Nutzer freigegeben sind und alle Portfolios von eben diesen CRMs.



Sprung zum Dokumente-Archiv des CRM. Die Färbung zeigt, ob eine Fälligkeit am Horizont ist, bald fällig sein wird, oder bei dunkelrot bereits überfällig ist.



Sprung vom Dashboard, aus VISU oder innerhalb des CRM zum KYC.



Bei importiertem Portfolio zeigt es diesen Button, der den Direktsprung aus dem Dashboard oder innerhalb des CRM zur Detailsansicht des Portfolios in VISU erlaubt.



Sprung aus VISU ins Journal des CRM.



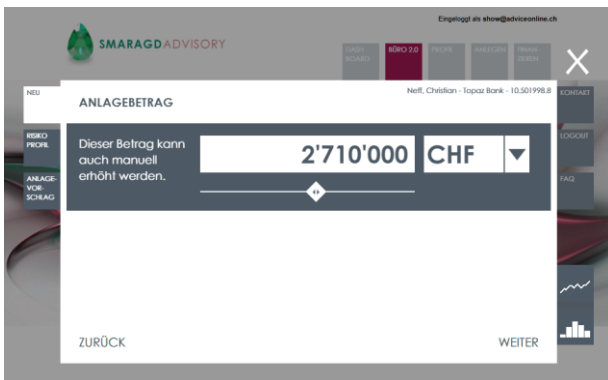
Sprung aus VISU ins Kunden-Dashboard (360° Sicht).

Prozess

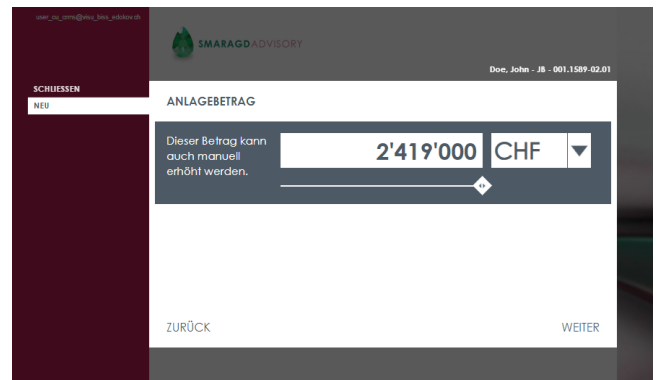
Der Prozess wurde inhaltlich so belassen, wie er war – auch puncto Design. Vorerst. Die Positionierung und die Navigation wurde an das neue Seitendesign angepasst.

bisher

neu



The screenshot shows the old interface. At the top, there is a navigation bar with 'SMARAGD ADVISORY' and a user profile 'Eingeloggt als show@adviceonline.ch'. Below this is a sidebar with options like 'NEU', 'WISSEN', 'PROFIL', and 'ANLAGE VOR SCHLAG'. The main content area is titled 'ANLAGEBETRAG' and contains a form with a text input 'Dieser Betrag kann auch manuell erhöht werden.', a numeric input '2'710'000', and a currency dropdown 'CHF'. A slider is visible below the numeric input. At the bottom, there are 'ZURÜCK' and 'WEITER' buttons.



The screenshot shows the new interface. It has a dark red header with 'SMARAGD ADVISORY' and a user profile 'Doc. John - JB - 001.1589-02.01'. A sidebar on the left has 'SCHLIESSEN' and 'NEU' buttons. The main content area is titled 'ANLAGEBETRAG' and contains a form with a text input 'Dieser Betrag kann auch manuell erhöht werden.', a numeric input '2'419'000', and a currency dropdown 'CHF'. A slider is visible below the numeric input. At the bottom, there are 'ZURÜCK' and 'WEITER' buttons.

Unser Ziel ist ein komplett neues Prozess-Design, bei dem das Erlebnis vertikal stattfindet, von Thema zu Thema, und im rechten Bereich alle gesammelten Informationen ad-hoc und grafisch in Szene gesetzt werden → Dieselben Visuals fließen dann auch ins Kunden-Dashboard.

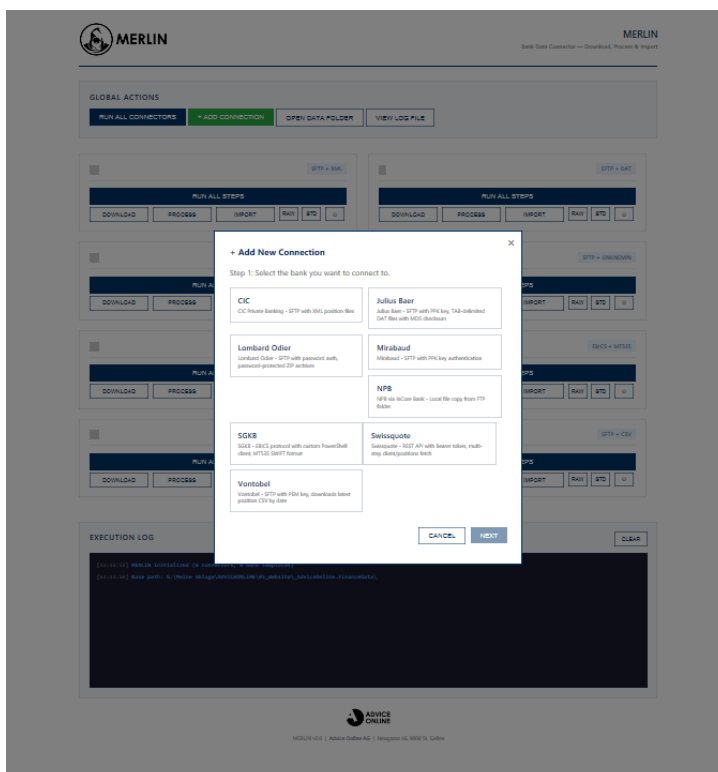
Dies wird mit der bereits in Arbeit befindlichen V12.1 oder V12.2 folgen. Dazu werden wir auch neue Reports einführen. Einerseits können dann alle Reports zuerst als Web-Report im Browser anzeigen und auf Wunsch auch als PDF.

Gespeichert werden die Reports aus den Prozessen nach wie vor und auch zukünftig als unveränderbares PDF.

Es gibt nichts Gutes, ausser man tut es.

Wir haben seit Jahren versucht, in Kooperation mit anderen Anbietern das Thema Bankdatenbezug pragmatisch zu lösen. Wir haben sogar hervorragende Pricings ausgehandelt, die Ihresgleichen am Markt suchen. Leider haben diese Kooperationen nicht auf lange Sicht funktioniert.

Also haben wir doch wieder alles selbst umgesetzt und unserer Applikation einen Namen gegeben: **MERLIN**. Unsere neue Applikation kann von jeder Bank Daten beziehen, reichert diese Daten an und wandelt jedes denkbare Format in das von uns in VISU genutzte Format. Für uns ist das Zauberei, deshalb dieser Name.



Mit MERLIN setzen wir neue Verbindungen EAM-zu-Bank innerhalb eines Tages um – ohne Zusatzkosten für die Kunden. Und weil wir nun den Daten-Aggregator auch selbst verantworten, müssen wir keine Datenkosten mehr weiterverrechnen.

Fazit: VISU kostet **EAM nur CHF 450** im Monat bei automatischem Portfolio-Import. Flatfee. All inclusive.

MERLIN wird bald als eigenständige Software vertrieben. Firmen, die sonst nicht mit VISU arbeiten, können MERLIN lizenzieren und damit Bankdaten konsolidieren.

Lange geplant, endlich ausgerollt.

Advice Online ist bekannt dafür, dass wir komplexe Themen einfach lösen. Was einfach gelöst wird, kann einfach betrieben werden. Was einfach betrieben und weiterentwickelt wird, kann kostengünstig angeboten werden.

Dieselbe Philosophie wenden wir für SENTINEL an:

- Best-In-Class-Ansätze für ein IKS-Tool.
- Top Sicherheit, inkl. ISAE 3402 Typ II-Zertifizierung von uns und unserem Hosting.
- Blitzschneller Entwicklungsprozess.
- Ein anspruchsvolles Thema pragmatisch und visuell gelöst – einfacher geht nicht.

Die monatliche Lizenz: **Nur CHF 50 für EAM/KMU**, CHF 100 für Gemeinden/Schulen, CHF 200 für Banken/Grossfirmen.

Ein Klick auf dieses Cover führt Sie zum detaillierten und transparenten Booklet unseres SENTINEL IKS.

